

春節搞錢的年輕人：撿撿別人家的貓，順便賺點零花錢

新年新氣象，但不少年輕人的目標依舊是搞錢，春節也不放鬆。

春節是很多人休息、團圓的時候，也是各類需求集中爆發的時候。很多人想在春節裏討個吉祥、傳遞祝福，這也催生了一系列年味生意。

有人利用自己的特長，手寫車窗祝福語、春聯，一天能賺幾千元；也有人利用互聯網工具做祝福小程序、“金錢豹頭像”自動生成器，每天能躺賺幾十元到幾百元；還有的人幫人定制紅包封面，每單收費25元至200元不等。

傳遞春節美好祝願的同時，抓住商機的年輕人，也賺得盆滿鉢滿。

另一邊，很多人回家過年、出門旅行，留在家裏的寵物們嗷嗷待哺，上門代喂養、寄養寵物又是一大需求。

送出去祝福、幫別人解除後顧之憂，自己也能拿到不菲的報酬。春節期間的副業，帶給了交易雙方喜悅，也充實了年輕人的錢包。

01 技能變現：90後車窗寫字日入2700元

每逢春節，貼春聯貼福字是必修課。這一傳統的習俗，却被年輕人玩出了花。

小蘑菇是一位出生于91年的山東臨沂女孩，從七歲半開始寫書法的她，從來沒想過有一天這項業餘愛好能讓她收穫這麼多。

2021年春節時，她第一次嘗試在車窗上寫字，招財進寶、日進門金，傳統的形式和用詞，没能引起太大關注。

2022年，她改進了形式，換成了藝術字體，祝福語的內容也變成了年輕人喜歡的平安喜樂、暴富等，可以來圖定制，她也提供了幾十個模板。

從1月20日開始出攤，不知不覺間，小蘑菇寫的平安喜樂火了，附近的人爭着來寫，後來她把寫字的視頻發在了短視頻平臺上，陸續有了一些粉絲找過來。

剛開始是臨沂周邊的人，後來有日照、青島、濟寧甚至河南的人開好幾個小時車來找她，也有山西、北京、廣東的人聯系她，因為疫情，小蘑菇不建議他們過來。

“我覺得有點不可思議，昨天有一個從泰安開車三個小時過來的大哥，帶着10來歲的女兒，他說很喜歡我的字，也想讓她女兒看我寫字，有可能想激勵孩子學書法。”她說。

收費上，寫一個詞是50元，小蘑菇也遇到過要求寫經文加畫畫的客戶，耗時四五十分鐘，收了200元。最多的時候，她從早上八點寫到晚上八點，一天下來賺了2700多元。平均下來，她預計一天收入在2000元上下。

小蘑菇年前寫到了臘月二十八，年後暫定正月初三後開始寫，可以電話預約寫字。

“中國人的傳統都是過年要圖個吉利，以往會在車上貼一些紙質的吉祥話，現在很多年輕人喜歡傳統文化，藝術字體加上他們喜歡的文案，不落俗套，能保持的時間也

更久，就戳中了一部分人。”小蘑菇總結自己火了的原因。

走紅以後，小蘑菇的家人都參與進來了，一個臨時組建的四人小團隊在運轉，經營着兩個短視頻賬號，有拍攝短視頻的，做直播的，還有接待溝通的，小蘑菇祇管寫字就行。

天氣達到了零下6攝氏度，但小蘑菇的內心很暖，因為有不少粉絲在支持她，“剛剛有一個粉絲路過的時候給我送了一杯熱奶茶，我覺得特別暖心。”

也有一些網友在小蘑菇的賬號下留言表示質疑：“拿筆還是硬筆的姿勢，一看就不專業”、“字還不如我寫得好呢”、“老大爺辛苦種一年菜都比不上她一天的收入”，她選擇一笑置之，“其實我寫字用的是漆而不是墨，比較粘稠，需要一點控制力，拿筆姿勢就不標準了。”

網絡就是這麼一個地方，優點和質疑都會被放大。

最近陸續有粉絲說想要買小蘑菇寫的字，有人新店開張找她寫特定的字體和內容裱起來用，“我也幫人寫過婚書，還有一些可以放在透明手機殼後面的小紙條，類似于定制手機殼，目前這些我會經營下去。我覺得年輕人就要多嘗試，不要怕失敗，人生最重要的就是經歷。”

在閑魚上，有不少擁有書法特長的人也在接單幫人手寫春聯。類似的靠技能變現的類型還有很多，上門美甲、占卜等都是春節期間廣受歡迎的內容。

琦琦在某互聯網公司做市場運營，業餘時間鑽研《易經》比較多，做占卜大半年了，客戶主要來自小紅書。定價上，測算事業、姻緣、健康中的一個方面要價200元，答疑時間限定在當天晚上12點之前。從2021年5月開始做到年底，收入大約有10來萬元。

原本她的粉絲裏女生偏多，感情問題是她們的核心訴求。春節臨近，有不少老顧客來找她測算來年的事業運勢，她發現最近的新變化是，很多客戶對感情好像沒那麼有執念了，問題大多會變為測算有沒有更好的事業運勢，想多賺錢。

每天平均至少有三個人找琦琦占卜，最多的時候一天有過20個人。小蘑菇和琦琦，都靠着自己的技能，開發出了收入不遜于主業的副業。

02 認知變現：開發送祝福小程序，每天入賬幾百元

小年、春節、元宵節，每年這時候，親朋好友、同事、客戶之間送祝福一定是少不了的。

這個春節，張偉用自己做的定制祝福語的小程序，每天都能“躺賺”幾十元到幾百元。

“小程序的源代碼在一些網站上就有，我在這個基礎上做了修改，我會賣源代碼，29塊錢，也接一條龍服務。”有的個人或企業在春節前後想要一個自己的小程序鏈接，點進去是一些祝福的文案，配有音樂，發給哪個微信好友，會對應顯示該好友的微信頭像。這類

小程序的使用者以中老年人居多。

張偉做出的小程序祇要有人用，裏面植入的廣告有曝光，他就可以賺廣告費。他以前就做過影視、答題、砍價類小程序，“我做這種東西非常熟練，動動手，沒什麼成本，每天祇要是往微信群、朋友圈發一發，有人用了把它發在群裏或朋友圈，更多看到的人也會用，能夠裂變傳播，就能帶來收益。”

光祝福小程序這一項在春節期間張偉預計就能收入幾千元。另外，今年金錢豹的微信頭像火了，張偉做了可以生成自己的金錢豹頭像的小程序。“這種我免費給用戶用，拿來引流，比如在我的公眾號後臺回復‘金錢豹頭像’，就能獲取到這個小程序。”

引流到自己的公眾號之後，張偉還做同城信息，日常在上面發布一些同城的求職招聘廣告等。春節來臨，拼車需求比較大，他的公眾號通過菜單進入小程序，在順風車欄目，可以發布信息，主要有“人找車”和“車找人”兩類，發一條信息收費兩元，春節也能有上千元收益。

張偉是一個愛鑽研、愛折騰的人，他從一個外行到自己鑽研編程代碼，自己找各種商機，做小程序，利用互聯網賺錢，獲得了前所未有的成就感。

春節期間流量比較大，張偉一直在盯着新的機會，“我會根據網絡上的熱點變化，設計出別的新花樣來。”

瑞豪是一名來自廣東的95後，他在春節前幫人定制紅包封面，每天也能有一兩百元的收入。

他在閑魚和微信上接單，客戶中90後、00後比較多，他們想用自己的照片，或自己創作的美術作品做紅包封面，偶爾有一些學校、企業想做專屬紅包。“定制稍微複雜一點，美術作品必須要有版權，個人照片如果露臉的話就必須要個人的身份證，還有他的肖像權的許可，如果需要我申請版權再定制，操作過程比較複雜，收費200元。”他介紹。

瑞豪在閑魚上的成交狀況不錯，他表示是因為自己精心設計的封面圖，定價又比別人低一點，所以他的閑魚賬號曝光、瀏覽量都很高，別人看了這些數據之後，對他有一定的信任，成交率就高，基本上春節前十幾天每天都有二三十個人諮詢，成交的有一半以上。

“我之前在教育行業，但一直在做副業，也試過靠技能賺錢，幫人P圖、寫文章、拍視頻、剪輯，很累，收入也不高。我認為副業一定要去嘗試，做了之後哪怕不賺錢，可以看到事情的本質，早期我也是韭菜，我就去研究，如果能利用信息差去賺錢，就相對輕鬆多了。”

在他看來，做副業過程中產生的思維是一種創業思維、老板思維，做一次副業等于一次小型創業，鍛煉自己看透事情本質的能力，能整合資源賺錢，也可以分享資源讓別人賺錢。

懂互聯網，能抓住新的趨勢和需求，再加上快速學習能力和行動力，張偉和瑞豪早早吃到了認知和



信息差的紅利。

03 上門服務：撿撿別人家的貓，順便賺幾百元零花錢

每逢節假日，寵物貓狗成了主人出門時最大的牽絆。這時候，不少人抓住商機，接上門代喂養的單。

25歲的丹丹來自深圳，在她印象中，每到過年深圳就成了“空城”，很無聊。她在小紅書上看到有人發上門代喂養業務，自己也想着嘗試一下，“撿撿別人家的貓，順便賺點錢，還能觀察生活”。

首次嘗試這一業務，她接到了五單，定價是一次50-60元。“我剛發出去接單帖時還在猶豫，正在忐忑的時候就有一個小姐姐聯系我了，給錢很快，說話語氣也很好，我去她家的時候，她的貓一點也不認生，在我懷裏安安静静待了幾分鐘，我就決定做下去。”

她初步算了一下，春節期間這幾單帶給她的收益大約有1000元左右。

白羽在北京回龍觀地區接單，原本接到了八九單上門代喂養業務，但因為疫情很多人不回家了，退單的有四五個。另外，她還接了4祇寄養的貓。

上門的部分，她收費標準是三公里內一次50元，每多一公里加10元，寄養的貓50元一天一祇，需自帶貓砂、貓糧。整個春節期間預計能有兩三千元收入。

白羽做假期兼職代喂養業務已經三年了，最初因為幫朋友的忙開發了這個副業，後來她覺得閑着也是閑着，能接到單就幹，想着掙點錢給小區裏的流浪貓做絕育。

白羽告訴深燃，代喂養寵物其實沒有想象中輕鬆，“大冬天，跑完一個地方就得趕緊去下一個，騎小電驢吹着冷風凍得要命。”回龍觀附近不少小區都沒電梯，很多客戶都是住在四五六樓，她還得爬樓梯。

白羽介紹，風險主要在丟貓和懷孕上，沒經驗很容易出現這種情況，一旦失誤，主人可能再也不會找寄養或上門服務了。“貓會衝門，開門很容易丟，我進入房間都是蹭着門縫，寄養的時候多祇貓在一起，也要警惕貓懷孕。”

她比較欣慰的是能得到老客戶和貓咪們的信任。“我有一次上門，有個貓咪踩到我背上，看我鏟屎，可以說是非常信任我了，但是

它好沉，我都不敢動，怕它摔下來受傷。”

祇要老顧客們需要，白羽就會堅持做下去，她覺得在快節奏的時代，人與人之間的信任尤為重要，很想珍惜。

她給想入行的人的建議是，如果是大學生想做點兼職，家裏養過寵物的話可以掙點零花錢，但如果是已經工作的，她不建議做，一個人的精力有限，單價又不高，僅靠節假日一些零星的訂單收入并不高，路上來回折騰還很累。“如果被抓傷，打五針狂犬疫苗就把賺的錢都賠進去了。”

丹丹在上門幾次之後也發現，這個業務確實比想象中累，因為沒有考慮路線，她接的幾單不在一個方向上，要換乘地鐵，有一家甚至需要爬八層樓梯。

丸子已經是從業兩年的全職伴寵師了。她今年春節幾乎沒接新單，接的都是家附近的老客戶。她現在固定服務着4家，主人常年出差。

丸子的日常是，早上和晚上有包月的客戶，幫他們遛狗，白天有幾個附近上門照顧貓的散單，剩下時間陪自己家裏的貓咪。

因為老客戶居多，丸子的上門服務在30元一次，每個月約有四五千元的收入。

“退休之前我會一直做下去，我一直覺得和寵物相處比和人相處要開心，沒有算計，沒有城府，同時還能幫和我一樣愛動物的朋友，讓他們沒有後顧之憂地出差、度假、回家探親。”丸子說。

04 結語

年輕人做副業，熱愛是第一步。小蘑菇堅持寫了二十多年的書法，終於在車窗寫字上獲得了成就感；張偉自學計算機，享受自己做出的網站、小程序，產生需求的傳播，每一個工具的產生，他都興奮得睡不着覺；丸子看到寵物們被養得越胖，她就越滿足。

儘管，他們做的可能是幾十元幾百元的小交易，但那也是一單一單累積起來的認可。

堅持嘗試，堅持努力，不放弃任何一個讓自己更充實的機會。這屆年輕人，正在用實力證明自己。

應受訪者要求，文中小蘑菇、琦琦、張偉、瑞豪、丹丹、白羽、丸子為化名。

美林貸款

Marion Mortgage LLC

誠實敬業 經驗豐富 顧客至上

NMLS#176854

Yue(Jill)Zhou NMLS#281400 Sr.Loan Officer 571-432-5811(C) yzhou@marionmortgage.com

Jia Yu NMLS # 2017104 loan officer 571-207-5811(C) jia@marionmortgage.com

Mark Shankle NMLS #1047216 loan officer 703-424-0750 (C)

Triet Le NMLS #2094471 loan officer 571-249-3321(C)

Ha Chu Processor 540-208-8006(C)

Tel: 703-830-6680(O) 703-830-6681(O) Fax: 703-830-6682

地址: 14637 Lee Highway, #103 Centreville, VA 20121

http://www.marionmortgage.com

Hard Money Loans, Fix Up, Condo Investment, Business to Business Only 民宅(包括FHA貸款)、商業、土地及建築貸款

MC-2854 NMLS ID #176854 MB 11096 www.nmlsconsumeraccess.org

5-106

Jayie (Jenni) Rowe NMLS#177851 President 黃捷 博士 571-934-8000(C) jrowe@marionmortgage.com