

“三億人上冰雪”背後：國家隊有了北京孩子



“三億人上冰雪”背後

打開手機微信，李媛的七八個雪友群每個都積攢了幾十、上百條信息，有去崇禮拼房拼車的、交流技術的，還有人找同伴一起拼教練。從兩年前喜歡上滑雪，李媛每周都要滑一次，因此結識了一群雪友，她在其中不算最痴迷，她認識幾個朋友，請假去崇禮，一待一個月，他們都把這項充滿“魔力”的運動稱為“白色鴉片”。

李媛11歲的小侄女喜歡的也是一項冬季運動——花樣滑冰，她已經在北京的室內冰場跟着專業教練學習了4年，和李媛滑雪的純休閒娛樂目的不同，孩子正在參加花滑的專業考級。

2021年10月，清華大學體育產業發展研究中心發布的《2021中國青年參與冰雪運動情況報告》顯示，中國參與冰雪運動的人群中，1~17歲和18~24歲兩個年齡段占比分別以34.08%和27.27%排名前兩位，青少年是中國參與冰雪運動的主力軍，北京冬奧會的申辦和籌辦促進了青年對冰雪運動的認識。2015年北京獲得2022年冬奧會和冬殘奧會舉辦權時，中國提出的“三億人上冰雪”，正從願景逐漸走向現實。

隨着北京冬奧會的臨近，近些年滑雪、滑冰、冰球等冰雪運動新業態在中國從北到南逐漸火熱，且呈現明顯的分眾樣態。北京市滑冰協會秘書長侯明暉在接受採訪時說，“冰”和“雪”這兩種運動形式經過在民間多年的發展，已經具備一定厚度，因而自然產生分層，雪上運動吸引的是青年和家庭，以度假目的地的形式越來越受歡迎，冰上運動的對象多為少年兒童，有明顯培訓性質，它不但為孩子們的社區運動多提供了一種選擇，且對競技體育培養了數目可觀的觀眾和後備力量，開始為專業隊伍輸送人

才。

國家隊有了北京孩子

穿好冰鞋，盤起頭發，換上高彈訓練服，9歲的李其妙剛剛放學就被媽媽接到國貿溜冰場。今天是她的訓練日，她要先和教練一對一學習1小時，再自己練習至少1小時。從5歲半接觸花滑，她每周至少上兩次課，學習三年半後，已經可以做出兩周半跳，這屬於較高難度動作，在花樣滑冰等級考試中為6級以上水平（最高為8級）。

在放學後時間段的國貿溜冰場，隨處可見跟着教練學習新動作的小學生，來的人太多，冰場不得不限流，等着上課的家長和孩子在冰場外排起長長一隊。“練花滑的孩子在北京太常見了。”李其妙媽媽說，李其妙的水平雖然提高挺快，但在同年齡段的花滑兒童中祇屬於正常進度，“大家都不是滑着玩的，都會花點工夫，想練出個樣子來”。

李其妙的偶像有很多，包括陳露、申雪、龐清這樣的名將，她也喜歡王雪涵、于小雨，她們的知名度和比賽成績不及前者，但在練習花滑的孩子們心中，却有不一般的地位。

2012年，北京民間花滑界出了一件讓大家都倍感興奮的事——不滿14歲的北京姑娘王雪涵正式進入國家花樣滑冰隊，這個沒有接受過一天專業競技體育體系培養的女孩，成為京城滑冰俱樂部培養出的第一個國家隊隊員。之後，同王雪涵的成長軌跡幾乎完全一致，來自于同一家滑冰俱樂部的于小雨、張伊伊也都先後進入國家隊。

從普通北京孩子中，培養出國家隊隊員的世紀星滑冰俱樂部，是全國第一家冰上運動培訓機構，它和北京第一家室內商業冰場——國貿溜冰場一起，被業內公認為商業滑冰市場的開拓者。

其實，北京是一個有着悠久冰上運動歷史和文化的城市。在物質匱乏的年代，老北京的冬天，是四季中最枯燥的，到什刹海溜冰成為老百姓為數不多的娛樂項目。從上世紀二三十年代開始出名，發展到七八十年代時，什刹海冰場已經自行生發出了很多不成文的規矩，例如有主冰場和次冰場之分，有正規冰鞋的才有資格去主冰場滑。那個年代，帶一雙正規冰鞋前後襪式地一背，幾乎就是身份的象徵。

1981年，北京首都體育館曾承辦世界冰球C組錦標賽，吸引了30萬人次的觀眾現場觀戰，那時不少北京市民見面打招呼的方式都是問：“去不去？兩毛錢到白石橋看冰球！”

國貿溜冰場副經理肖雨紅在80年代還是雙人滑國家隊運動員，她記得那時候民眾對於冰上運動的熱情，但彼時無論“冰”還是“雪”都還停留在露天娛樂的階段，遠沒有成為真正普及的運動方式，更談不上商業發展，直到1999年，國貿溜冰場作為國貿二期綜合體的一部分，對外開放。肖雨紅回憶，溜冰場是時任國貿商董董事長從國外考察回來後，效仿西方商業綜合體設立的配套設施，那時，無論冰球還是花滑在歐美國家都已經普及到民眾當中，尤其在北美，具有火爆的市場，室內溜冰場的作用主要是聚攏人氣。

也是這一年，芬蘭赫爾辛基花滑世錦賽，剛剛躋身世界一流選手行列的申雪和趙宏博因為裁判誤判而丟掉了本該屬於他們的首枚世錦賽金牌。教練姚濱回國後，和自己的第一批弟子範軍談起了花滑俱樂部，盡管彼時中國花滑已經產生世界級選手，但苗子全部產生于東北，以競技體育方式培養，缺乏廣泛群眾基礎和生生不息的後備力量。聽從恩師的建議，那年，範軍在首體附近一個10平方米的小屋裏，開始了“世紀星”的運營。1999年的宣傳，還祇是在《北京晚報》的廣告欄，發一個小小“豆腐塊”。範軍記得清清楚楚，第一次開課，祇來了三個學員。

而剛剛開業的國貿溜冰場，還屬於高端商業區裏的高消費，客源主要是在附近工作、居住的外國人、國際學校的學生以及在國貿寫字樓工作的白領。就這樣，在21世紀即將來臨時，北京乃至全國範圍的民間商業冰上運動，在京城的东西兩側，蹣跚起步。

“三億人上冰雪”

由于有姚濱的支持，“世紀星”的軟硬件無可挑剔，學員上冰時間是俱樂部向國家隊花錢租來的，利用國家隊的吃飯、休息時間，讓學員使用專業場地，授課教練更是當時花滑界響當當的人物。通過家長和學生口口相傳，不出半年，“世紀星”的學員已經從3個迅速增長到五六十個。有家長對範軍說：“我們小時候就在什刹海滑冰，想學但是沒地方學，現在有了條件，必須把孩子送來。”

2000年，國家體育總局冬季項目管理中心頒布了《花樣滑冰訓練大綱》，之後又在2006年、2012年修訂。範軍認為，這個綱領性的訓練指南為之後花滑在民間的發展打牢了基礎，有了這個科學的體系，“世紀星”和北京後來創立的各個花滑俱樂部一路發展得很規範。

國貿溜冰場在開業一年後，成立了培訓部，“很快我們就發現，人們不滿足于上去玩一玩，尤其孩子，不但想學滑冰，還想系統地學，顧客出現了培訓需求。”肖雨紅對說。與使用國家體育總局頒布的《花樣滑冰訓練大綱》的培訓俱樂部不同，國貿溜冰場根據顧客人群的特點依然走國際路線，採用美國溜冰協會指定教程。

一個有潛力的市場，自然迅速吸引資本的關注，很快，眾多商業地產公司開始在商業項目中修建室內冰場。新世界商場、西單文化廣場、華潤五彩城……一塊塊“冰”出現在北京商圈，北京的商業滑冰市場開始了一段平緩的上升線。

“一直到2015年北京成功申辦冬奧會之前，整個北京大概不超過10塊‘冰’。”世紀星滑冰俱樂部創始人、董事長範軍對回憶，“整個市場真正的革命性、爆炸性增長，是在‘三億人上冰雪’口號提出和成功申辦冬奧會之後。”

2015年1月6日，北京2022年冬奧會申辦委員會代表團走進瑞士洛桑的國際奧委會總部，提交《申辦報告》。在《報告》中，中國作出了帶動“三億人上冰雪”的承諾。表明中國申辦冬奧會不僅僅是在競技層面的爭金奪銀，更重要的是，希望讓更多普通市民通過練習冰雪運動項目受益，讓青少年群體通過冰雪運動，身心得到更全面的發展。

2016年3月初，申冬奧成功7個月後，北京市出臺了《關於加快冰雪運動發展的意見（2016-2022年）》及七項配套規劃。根據規劃，到2022年，北京每個區都要新建一

座不小于1800平方米的國際標準室內冰場，總共至少擁有36座室內冰場。根據2017年6月公布的《北京市室內冰場信息大全》，北京已有和即將竣工的室內冰場達到73塊。僅在朝陽區，以朝陽大悅城冠軍溜冰場為中心，方圓7公裏內，就有興隆公園的浩泰冰場、國貿冰場、平房的小狼冰場以及全明星長楹天街店、藍色港灣店和陳露冰上中心，總共7家室內冰場。

在這些室內冰場中，培訓項目以花滑居多。冰上運動在民間的發展歷程中，冰球的商業發展和普及比花滑略晚，一方面因為冰球在某種程度上可以說是一項貴族運動，比如一套初級的裝備就需要4000~5000元，另一方面也因為練習冰球不能像花滑那樣單打獨鬥，而是需要一支相對完整的隊伍，屬於集體項目且需要通過比賽提高技術。

除了以舉國體制培養冰球運動隊的東北三省，北京是中國青少年冰球發展最早的城市，第一支業餘冰球隊由幾個組織孩子學習冰球的家長成立，其中包括後來成為北京冰球協會名譽會長的演員英達。因為孩子們多數屬虎，這支隊伍取名“虎仔隊”，他們沒有固定訓練地點，“世紀星”和國貿溜冰場都為他們提供過場地。

從2006年開始，已經在花滑培訓市場形成規模的“世紀星”等冰上培訓俱樂部開始涉足冰球培訓，之後的幾年，中國第一個少年冰球聯賽在北京開賽，北京市冰球運動協會成立，在2015申辦冬奧後，官方的大力支持讓這一緩慢發展的小眾運動真正火了起來。2008年北京舉辦第一屆青少年冰球聯賽時，祇有4支隊伍不到50人參賽。2021年第十三屆聯賽時，已經有26家冰球俱樂部參與，參賽隊伍256支，小球員近3600人，年齡跨度6~18歲。根據北京冰球協會的數據，目前在協會註冊的冰球運動員達到了4000人。

民營冰球職業俱樂部也應運而生，2016年初，北京昆侖鴻星冰球俱樂部在北京市朝陽區註冊成立，這是國內唯一有資格參加世界頂級冰球聯賽KHL的俱樂部。2017年，“昆侖鴻星”與中國國家冰球隊簽署了共建協議，為國家隊提供訓練的平臺。“昆侖鴻星”的負責人劉洋對解釋說，目前俱樂部的北京和深圳分部分別擔負着為國家男、女冰球隊提供高水平訓練平臺和球員池、助力中國職業化冰球運動發展的職能。

ANCHOR HOMES 華人第一建商 ANCHOR HOMES 安客新居

我們祇建新房!

9-137

Avon \$339,900起
Willows \$464,900起
Hazel \$434,900起
Bristol Melcan全磚豪宅, 新近建成!!!

強大的專業設計建造團隊!
超一流品質! 保證時效!
打造優質優價、溫馨舒適的生活空間!

電話: **703-997-1618**
郵箱: info@anchor-homes.com
WWW.MyAnchorHomes.com
地址: 45448 E Severn Way Suite 100, Sterling, VA 20166

Cornerstone Mortgage Services

全職貸款專家 NMLS #213599
馬州、維州執照

專業、耐心、實在
中英文流利

郭靜
301-717-6133
Email: jingguogti@gmail.com

憑在美國工作二十年的經驗，竭誠為您服務!

券商代理 投資顧問 **袁博士為您一一解答**

5-161

- “股市跌宕，債市低迷，都有哪些避險資產?”
- “銀行利息太低，上哪兒找穩健高息的投资?”
- 市場聯動型定期存款(本金FDIC insured)
- 如何給股票指數投資設立保護機制?

Dr. Ryan Yuan 15245 Shady Grove Rd
(410) 988-4451 Suite 310
ryuan@uprightplanning.com Rockville, MD 20850

Independent Financial Group, LLC Upright Planning

Angelo USA Inc

舒洪佩蒂 註冊會計師
齊佩蒂 註冊會計師

- * 專精公司、個人報稅
- * 專精外國人在美國報稅
- * 專精美國人外國收入、外國資產報稅
- * 受理申請大學諮詢和填寫
- * 代理申請各種公司、設計會計制度

Tel: (240) 506-1252, (301)340-8888 Email: samshu2005@yahoo.com
地址: 932 Hungerford Dr. #39B, Rockville, MD 20850